



**STORCH-CIRET GROUP**  
PAINTING TOOL SYSTEMS

Als Europese marktleider in verkoop en fabricatie van schildergereedschappen en toebehoren realiseren wij met 1.400 medewerkers in 17 landen wereldwijd een jaarmzet van meer dan 200 miljoen €. Reeds 125 jaar ontwikkelen, produceren en leveren wij hoogwaardige gereedschappen en professionele toestellen aan schilders en stukadoors.

Als eerste aanspreekpunt voor onze klanten heb je de mogelijkheid jouw communicatievaardigheden en verkooptalenten actief te demonstreren. Met onze regelmatige product- en verkooptrainingen ondersteunen we jou van bij het begin en tijdens jouw verdere loopbaan bij ons.



**STORCH®**

**Die voorsprong neem ik.** Om ons huidige verkoopteam te versterken en uit te breiden in Nederland zijn we op zoek naar:

## Accountmanager Buitendienst (M/V) voor de regio's: Amsterdam – Utrecht – Rotterdam

### Dit zijn de opgaven welke je steeds gemotiveerd uitvoert:

- Je weet onze producten en concepten te vermarkten in jouw verkoopgebied.
- Vanuit jouw home-office organiseer je de planning, de ondersteuning en advisering van je eindklanten. Dit alles in samenwerking met onze groothandelspartners.
- Je staat in persoonlijk contact met jouw klanten en jouw activiteiten steunen op organisatievermogen en eigenverantwoordelijkheid.

### We kijken uit naar:

- Sterke affiniteit met de bouw-afwerkingssector, en als basis MBO denk- en handelswijze.
- Ervaring in de verkoop van technische producten, bij voorkeur in een buitendienstfunctie, hoewel dit geen must is.
- Kennis van het schildersvak en/of in het gebruik van de daarbij toegepaste gereedschappen.
- Persoonlijkheid die voldoening haalt uit het inspireren van klanten en hen met passie en enthousiasme, via actieve demonstratie, weet te overtuigen van onze producten.
- Een hoge mate van nieuwsgierigheid, betrokkenheid en bereidheid om jezelf verder te ontwikkelen kenmerken je.

### Dit mag je verwachten:

- Afwisselende en uitdagende opgaven bij een innovatief bedrijf met premium producten.
- Een dynamisch werkkterrein met ruimte tot vrijheid en zelfverantwoordelijkheid.

- Een passend en afgestemd opleidingstraject als voorbereiding op jouw activiteiten.
- Een marktconform verloningspakket, aangevuld met extralegale voordelen.



**Praktijkgerichte verkoop- en productopleidingen.**



**Up-to-date technische uitrusting.**



**Neutrale firmawagen, ook voor privégebruik.**

### Jij wenst ons team te versterken ?

Graag ontvangen we jouw volledige CV per [online sollicitatie](#). Mochten er vragen zijn, dan kan je contact met ons opnemen Steven de Coster via +32 475 292 385.

**STORCH Malerwerkzeuge Et Profigeräte GmbH**

Steven De Coster  
Pijkestraat 122 bus 001  
B – 9041 Oostakker  
België  
[www.storch.be](http://www.storch.be)  
[karriere@storch-ciret.com](mailto:karriere@storch-ciret.com)